

【一线采访】订单断崖式下滑 老板们焦头烂额



2025年4月11日，浙江省义乌的工人们在一个专门生产太阳能塑料玩具的玩具厂里工作。与制造业强省浙江省的无数其它公司一样，该公司的产品主要面向出口，而关税战给这一行业带来了新的威胁。(Adek Berry/AFP via Getty Images)

更新 2025-04-17 9:09 PM 人气 1192

标签：订单，断崖式，下滑，老板，焦头烂额，内卷，义乌

聽新聞



聽更多新聞請至 聽紀元 平台

【大纪元2025年04月17日讯】（大纪元记者方晓、熊斌采访报导）随着美关税战不断升级，出口导向的中国中小企业正面临生存危机。从生产假睫毛的代工厂到出口铝门窗的中型工厂，再到义乌国际商贸城的零售商户，他们不是停工观望，就是苦撑价格战，利润几近于零。业者直言，在当前外需疲软、内卷加剧的多重压力下，如何活下去已成为当下最迫切的问题。中美关税战阴影下，中国外贸企业正经历一场空前的洗牌潮。

出口小企业处于停工状态

位于山东青岛平度市一家假睫毛生产工厂老板赵详（化名）告诉大纪元记者，全球80%以上的假睫毛产自平度。他的工厂为大企业代加工，属于出口产业链的一环。

他说，“几年前市场好的时候，我们每个月的纯利润能达到50多万元（人民币，下同）。但最近生意不行了，现在特别卷、特别卷，让人特别发愁。”他说，竞争激烈，投入一两百万办厂，却看不到回报，“最近一周，我们一直处于停工状态。”

尽管赵详在韩国、东南亚和迪拜等地仍有部分客户，他希望能透过他们的人脉继续销售产品，但目前收效甚微。他也曾尝试寻找当地直播主合作带货，但对方开口就要10万元合作费，让他不敢轻易投入。

广东老板：如何活下去是迫切问题

在广东佛山经营铝合金门窗工厂的李先生也面临类似困境。他的工厂有近40名员工，年营业额约3,000万元人民币，但近来订单锐减。

李先生对大纪元表示，最近两个月，尤其是清明前后，很多实体工厂都很难熬。我们“一天做一百多扇门，是不赚钱的，得做到两百多扇门才有利润。”李先生坦言，订单不足产量就上不去，别说盈利，还可能倒贴成本。

他指出，自从美关税战开打，许多原本专做出口的工厂不得不转向国内市场，为了把工厂撑下去，只能在内销市场上打起价格战，导致内部竞争加剧，都在内耗。“现在很多工厂根本卷不动了，但还是在硬卷，最后只会把自己卷死。所以不管做什么生意，不要认为靠价格低就可以做下去”。

“在当下恶劣的大环境下，工厂的重点不是赚多少钱，而是怎么活下去。”他说，能生存下来、有订单，就是最大的安慰。

他还说：“我估计今年下半年如果关税战维持，产业将大洗牌。”

义乌国际商贸城店家观望、惶恐

义乌是浙江省直辖县级市，其小商品市场被誉为“全球最大的小商品批发市场”。义乌小商品博览会与广交会、华交会并列中国三大贸易展会。然而，面对关税战不断升级、外需萎缩与成本上升的多重压力，义乌难逃厄运。

据《中国青年报》报导，关税战使出口美国商品成本增加，义乌国际商贸城商家不少来自美国大额订单先缓发；等待美国仓库存货消化完。通过涨价应对关税是许多店家的选择。

义乌国际商贸城体育用品公司经营人吴晓明表示，足球为其主营产品，由于加征关税的冲击，目前不少国外客户对于后续订单尚抱持观望态度，不敢贸然下单，国内市场竞争也愈来愈激烈，企业还是得靠创新来提升核心竞争力。

义乌的工厂前老板范先生曾经管理一百多名员工。他对大纪元记者表示，关税战带来的冲击是全面和深远的，义乌作为浙江最大的外销基地，受影响尤其严重。“可以说每个人都受到影响。”

“现在外销美国的订单全没有了。本来经济环境就不好，还要不断报复美国。义乌各行各业都受波及。中国经济感到悲观、惶恐的人很多。”

范先生认为，美中经济战不会很快结束，这对义乌外贸商的打击太大了。中共的制度是害人的制度。

责任编辑：孙芸#

相关专题：[中共分崩](#) / [经济败象](#) / [中国时局全解析](#) / [大头条集锦](#) / [方晓报导](#)

本网站图文内容归大纪元所有，任何单位及个人未经许可，不得擅自转载使用。
Copyright© 2000 - 2025 The Epoch Times Association Inc. All Rights Reserved.

[Cookie 设置](#)